

Электронные карты **Wallet**

ДЛЯ автодилеров **Volvo**

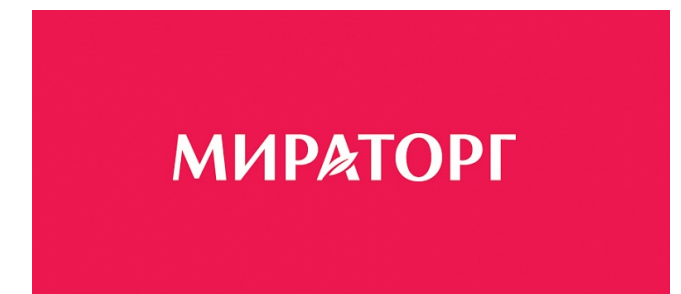
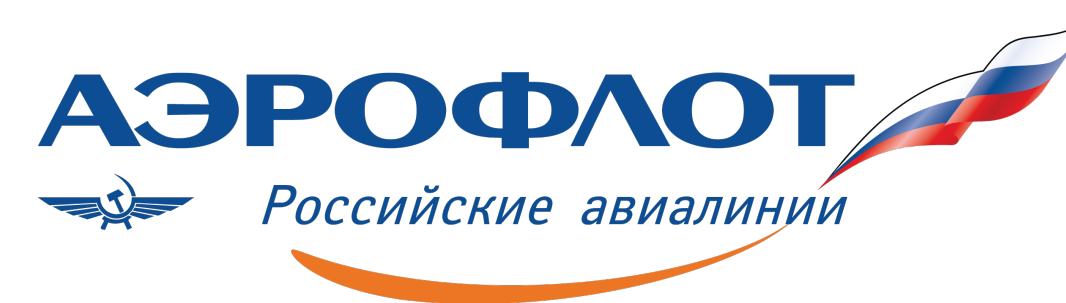


Подготовлено OSMI Cards
Специально для
Volvo Car Russia



О решении

Wallet – это приложение для iPhone и Android, которое хранит банковские и дисконтные карты, посадочные талоны на самолет и билеты на матч, купоны и сертификаты.



OSMI Cards

Создаем электронные карты
с 2012 года.

Официальный партнер Apple.





Электронная карта лояльности




Клиент получает не просто карту лояльности, а по сути личный кабинет в котором вы можете разместить:


- статус в программе лояльности
- количество бонусов
- полезные контакты и адреса
- возможность перейти на сайт или в приложение для совершения целевого действия
- ссылки на социальные сети или просьбу оставить положительный отзыв на одном из агрегатов

Электронная карта лояльности





Программа лояльности «Лига привилегий Audi»
Добро пожаловать в мир безупречности!



8

КЛИЕНТ
Антон Павлов

МОДЕЛЬ
Q8

РОЛЬФ


БАЛАНС:
600

ПРОГРАММА ЛОЯЛЬНОСТИ

Горячая линия программы лояльности «Вместе и Навсегда»

8 800 250 17 71

ПОЧЕТНЫЙ ГОСТЬ:
Андрей



CAR Spec



3 425 000 ₽

Тип двигателя:	4-цилиндровый бензиновый двигатель с компрессором и турбонадувом рабочим объемом 2.0 литра.	4-цилиндровый бензиновый двигатель с турбонадувом рабочим объемом 2.0 литра.
Трансмиссия:	8-ступенчатая автоматическая коробка передач Geartronic™	8-ступенчатая автоматическая коробка передач Geartronic™
Расход топлива, л/100 км, смешанный цикл, автомат:	8.1	7.3
CO ₂ г/км, авто:	184	171
Макс. мощность, кВт (л.с.) при об/мин:	235 (320) / 5700	183 (249) / 5500
Макс. крутящий момент, Нм при об/мин:	400/2200–5400	350/1500–4500
Ускорение, 0–100 км/ч в сек., автомат:	6.3	7.4
Макс. скорость, км/ч автомат:	230	230
Топливный бак, л:	60	60
Экологический класс:	5 (Пятый)	5 (Пятый)

**Добавить карту XC90
в Wallet**



Сканируйте
QR-код

Или



Приложите
смартфон





Volvo XC90

Обновлено только что

Автообновление

Допуск уведомлений

Конфигурация

Двигатель
2.0 T5 249 л.с

Расход топлива
7,9

Inscription

Цвет
707 Жемчужно-белый металлик,
Inscription CRYSTAL WHITE PEARL

Графическая панель приборов 12,3"

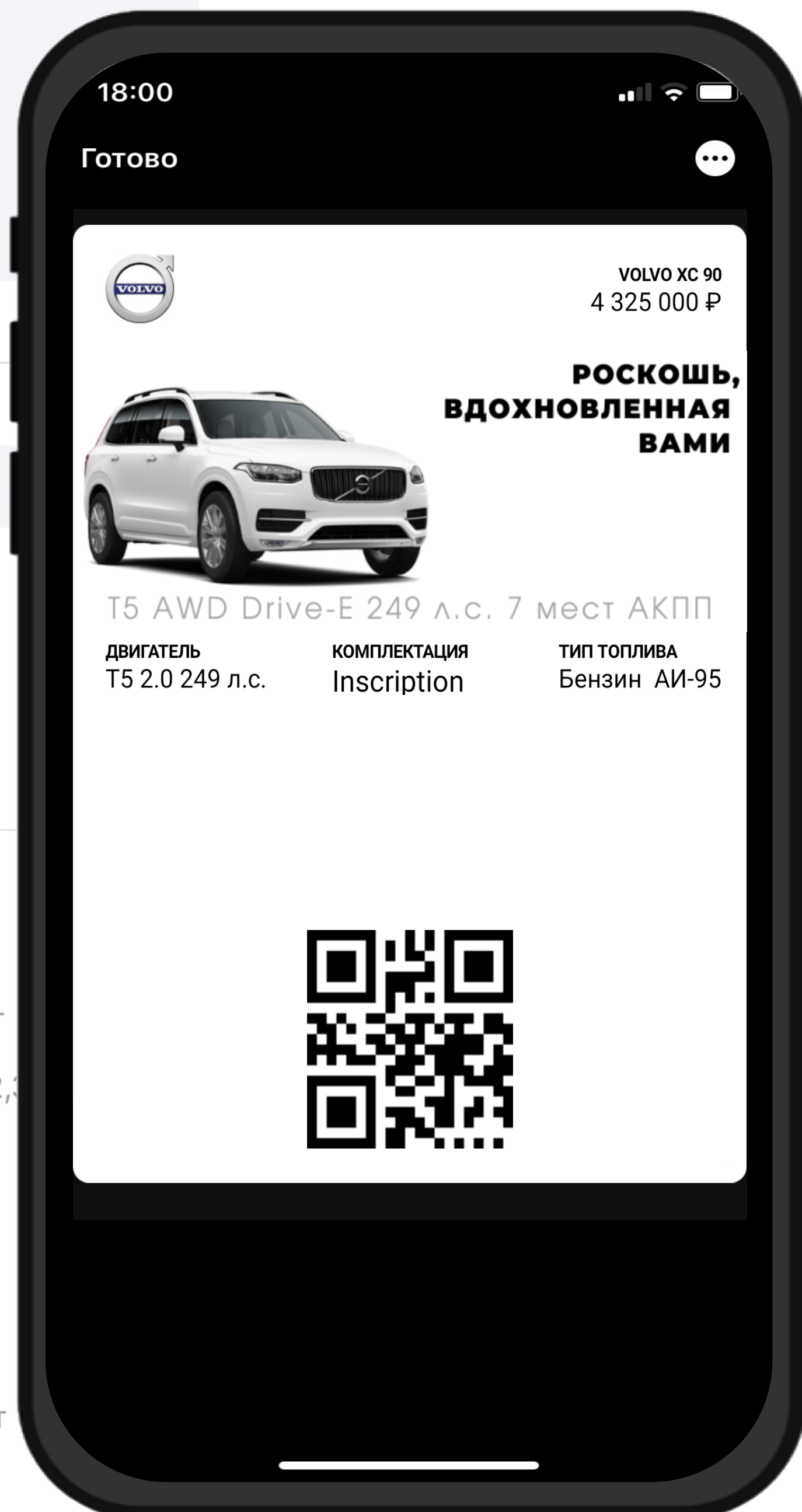
Сиденья Комфорт

Отделка салона Black ash wood

Шасси Touring

Двухзонный электронный климат
контроль, ECC

IAQS, Система тонкой очистки воздуха



Промо-карта

Вся информация о новом автомобиле
в смартфоне клиента:

- технические характеристики автомобиля
- комплектация и стоимость доп. опций
- страхование и кредитные программы
- переход на страницу сайта автомобиля

- Клиент может загрузить карту, просто приложив смартфон к NFC-метке





Ваш автомобиль Volvo

Обновлено 1 минуту на

Автообновление

Допуск уведомлений

Автоматический выбор

Автоматически выбирать эту карту, г
запрашивается.

Ваш Volvo

V90 Cross Country 2019

Следующее ТО:

ТО 20 000 км (12 мес.)

28 513 р

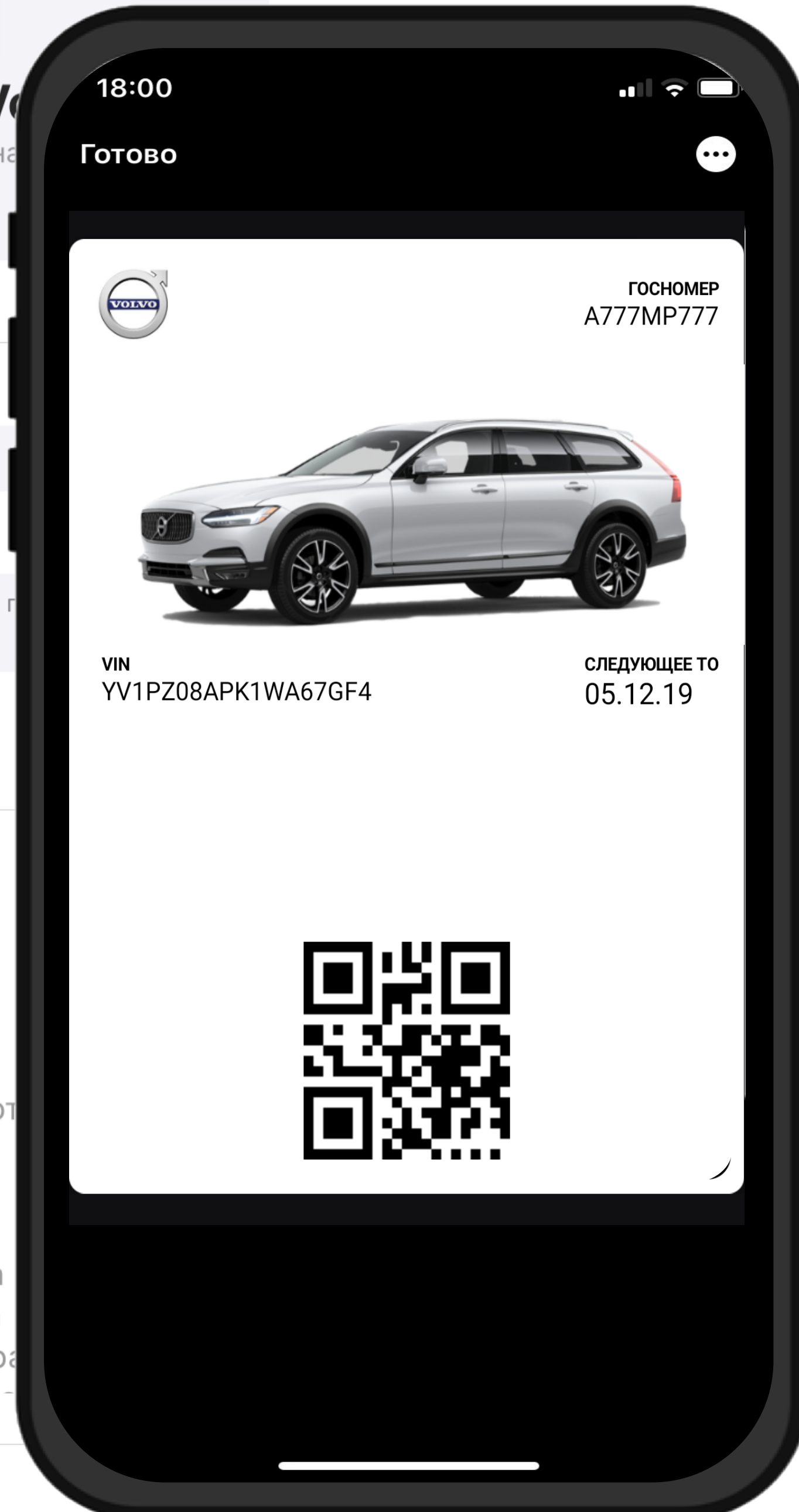
Комплекс проверочных работ
регламента ТО.

Замена:

- Замена масла в двигател
- Замена масляного фильт а
- Замена салонного фильт а
- Замена воздушного фильт а
- Замена топливного фильт а

Записаться на сервис

Тел: [8 \(800\) 700 00 20](tel:88007000020)



Карта автомобиля

Продвижение спектра услуг:

- технические характеристики
- история ремонтных работ
- продвижение услуг ТО и сервиса
- напоминание о дате ближайшего ТО
- специальные условия и акции на обслуживание
- контакты и график работы сервисных центров

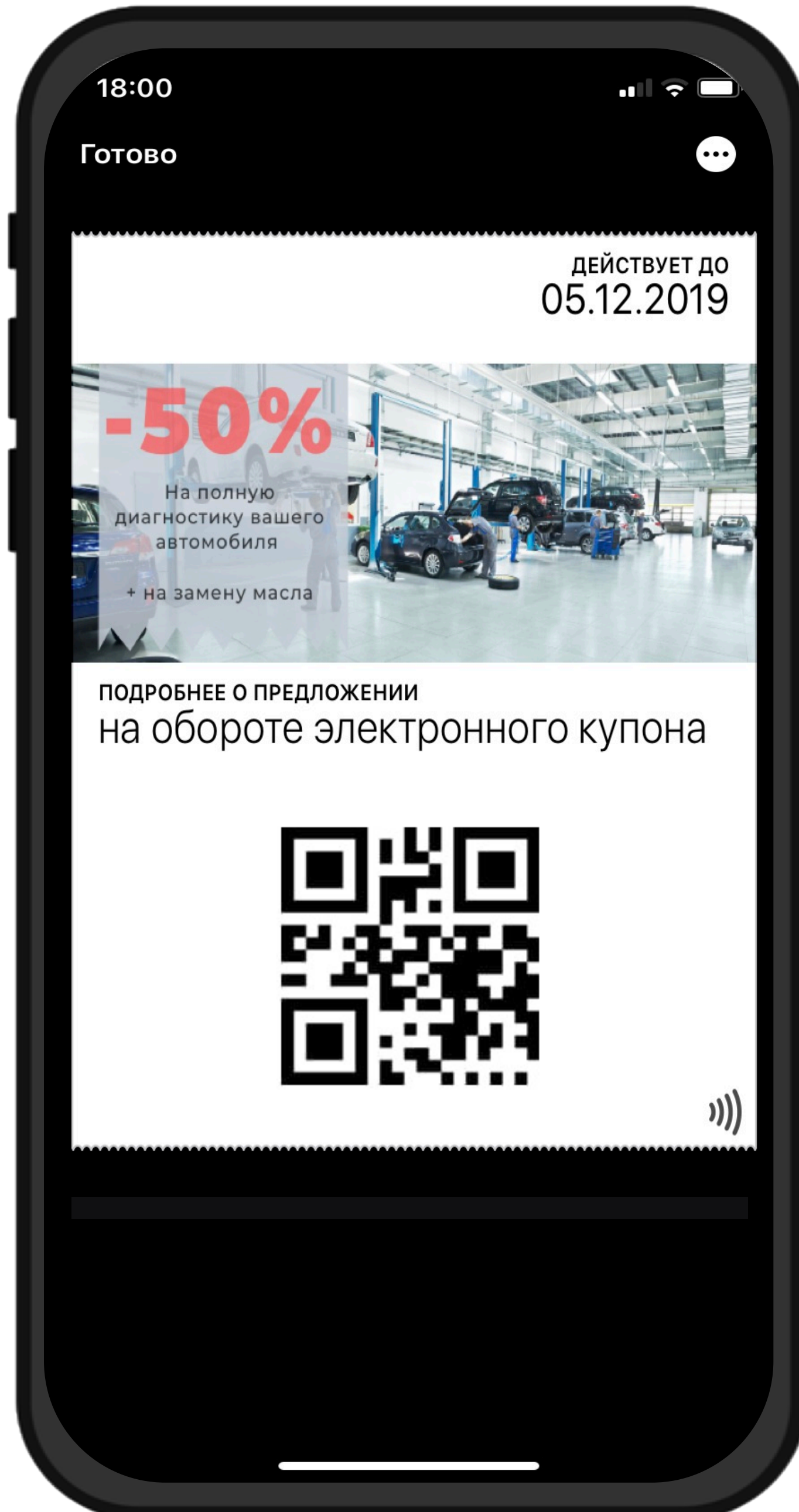
Подготовлено OSMI Cards для Volvo Car Russia

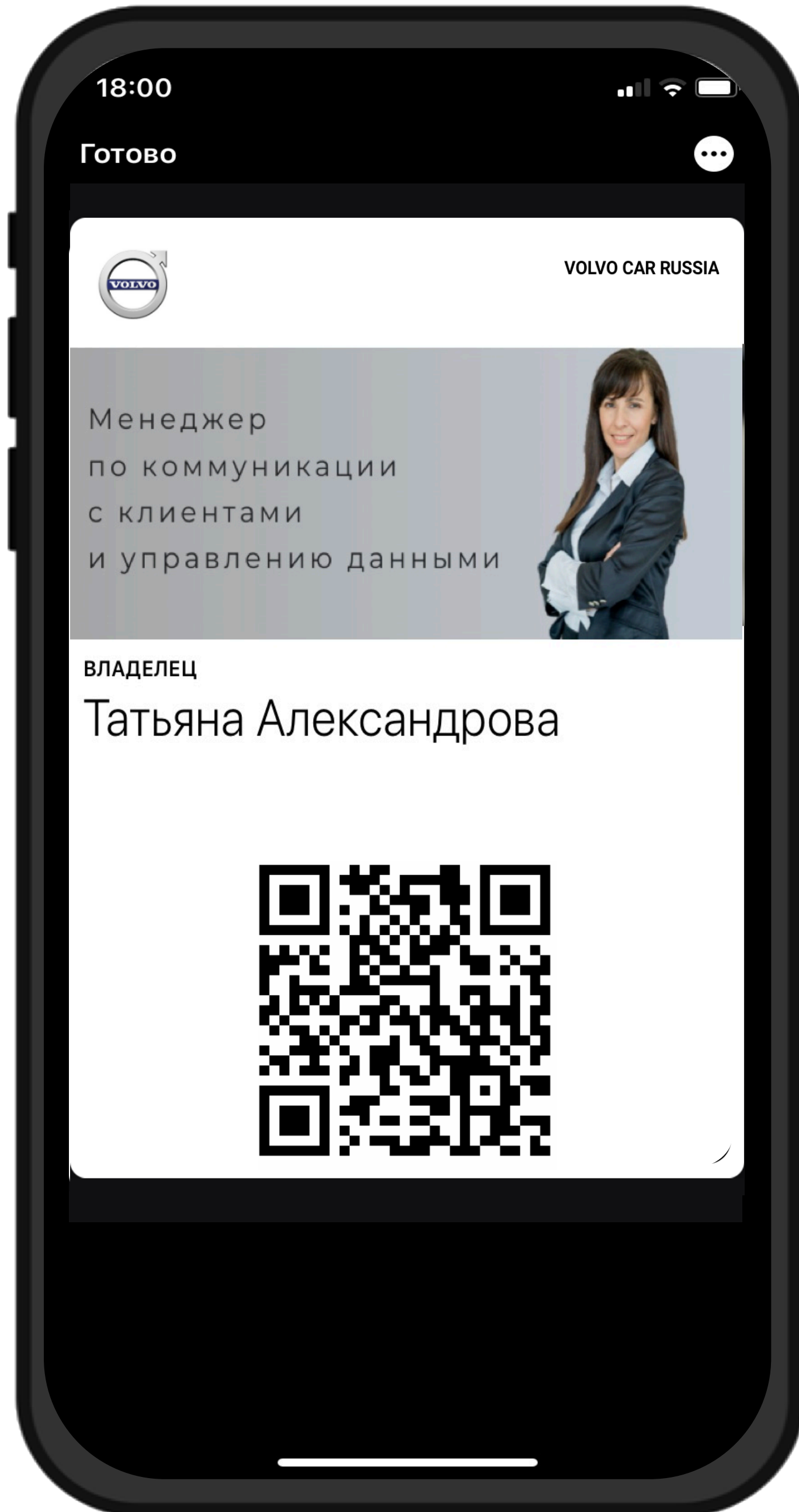


Электронный купон

Для сезонной акции или специального предложения

- купон всегда в смартфоне клиента
- возможность напомнить о сроке действия купона/акции с помощью Push-сообщения
- используя геолокацию, отправлять находящимся рядом клиентам о возможности использовать купон





Электронная визитка

Для менеджеров по продажам

Менеджеры автосалона могут хранить свою визитку в приложении Wallet.

Мобильную визитку можно передать в смартфон клиента с помощью QR-кода

Высокая технологичность станет одним из ваших преимуществ при общении с клиентами!



Преимущества

1

Лучший
уровень клиентского
сервиса

2

Эффективная
коммуникация

3

Экономия бюджета
и оптимизация
расходов



Бережное отношение
к окружающей среде



Эффективность

«Экономия на производстве карт составляет **около 1 миллиона рублей в год**. Эта сумма включает производство пластиковых карт, буклетов, упаковочных конвертов, сокращение количества эмбоссеров (аппаратов для персонализации пластиковых карт) – раньше у нас было 5, теперь остался только один. Отпадает необходимость в персонале, задействованном на процессе персонализации пластиковых карт – это еще **800 тысяч рублей экономии**. К тому же, упростились процессы хранения, как для РОЛЬФ (не требуется помещений для хранения пластика), так и для клиентов – карты невозможно забыть или потерять, поскольку покупатель практически никогда не расстается со смартфоном»

Виктория Задирако, Департамент по работе с клиентами ГК «РОЛЬФ»



КОМПАНИЯ
ОСМИ

ЛОЯЛЬНОСТЬ
ПОКУПАТЕЛЯ ЕСТЬ
ВЫСШАЯ ЦЕННОСТЬ

Мы делаем ваши коммуникации с
клиентом посредством Apple Passbook
удобнее и эффективнее



ФИО

Гаряев Александр

ДОЛЖНОСТЬ

СЕО



Благодарим за Ваше внимание

Остались вопросы?

osmicards.com

+7 (495) 665 85 84

info@osmicards.com